

# Sales Manager (m/w/d)

(560)

📍 Standort: Düsseldorf 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Für einen unserer Kunden - einem führenden internationalen Chemiekonzern - mit Sitz in Düsseldorf suchen wir ab sofort im Rahmen der Direktvermittlung einen **Sales Manager (m/w/d)**.

## Ihre Aufgaben:

- Internationaler Vertrieb und Marketing für Kunststoffe, elektrische Materialien und Spezialchemikalien
- Betreuung und Ausbau internationaler Kundenbeziehungen
- Vertragsverhandlungen mit Kunden und Lieferanten
- Pflege und Weiterentwicklung von Geschäftsbeziehungen
- Überwachung von Liefer- und Lagerprozessen
- Steuerung von Handelsrisiken sowie Kontrolle von Kreditlinien
- Entwicklung neuer Vertriebsstrategien inklusive Analyse von Kunden, Lieferanten und Märkten
- Ausbau der Vertriebs- und Distributionsaktivitäten durch die Optimierung von Prozessen und aktivem Networking
- Entwicklung neuer Geschäftsmöglichkeiten in der Kunststoffindustrie

## Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Studium
- Erste oder mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Vertrieb
- Vorherige Erfahrung im internationalen Vertrieb oder Marketing sowie in der Chemie-, Kunststoff-, Verpackungs- oder Automobilindustrie ist von Vorteil
- Gutes Gespür für Marktpotenziale und Geschäftsmöglichkeiten
- Hohes Engagement und Bereitschaft zu internationalen Dienstreisen
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Routinierter Umgang mit den Programmen des MS-Office Pakets
- Sorgfältige, eigenverantwortliche und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Hohes Maß an Teamfähigkeit und Kommunikationsgeschick
- Sicheres Auftreten sowie gute Umgangsformen in einem internationalen Geschäftsumfeld

## Ihre Vorteile:

- Ein abwechslungsreiches und herausforderndes Aufgabengebiet in einem stets wachsenden internationalen Unternehmen
- Flexible Arbeitszeiten zur Unterstützung der Work-Life-Balance
- Zusammenarbeit in einem interkulturellen Arbeitsumfeld
- Leistungsorientierte Vergütung inklusive Bonuszahlungen
- Sonderzahlungen, z. B. zu Weihnachten sowie bei besonderen Anlässen
- 30 Tage Urlaub pro Jahr
- Betriebliche Altersvorsorge
- Attraktive Zusatzleistungen, z. B. Einkaufsgutscheine, Fahrtkostenzuschüsse und vermögenswirksame Leistungen

- Regelmäßige Firmenevents und Weiterbildungsangebote

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen. Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der o.g. Referenz per E-Mail.

Frenken & Co. Personalservice GmbH  
Frau Marzena Tustanski  
Am Wehrhahn 8  
40211 Düsseldorf  
Tel. 0211/36 11 78-0  
E-Mail: [karriere@frenkenundco.de](mailto:karriere@frenkenundco.de)  
Homepage: [www.frenkenundco.de](http://www.frenkenundco.de)  
HRB Düsseldorf: 53649  
Geschäftsführung: Jochen Duda, Claudia Mülhöfer

**Abteilung(en):** Vertrieb

[Impressum](#)

